

**Частное образовательное учреждение высшего образования
"Ростовский институт защиты предпринимателя"**

(г. Ростов-на-Дону)

УТВЕРЖДАЮ

Ректор
Паршина А.А.

Основы ВЭД
рабочая программа дисциплины (модуля)

Учебный план	38.05.02_23_ЗФО.plx 38.05.02 Таможенное дело профиль: Управление таможенным делом и организация внешнеэкономической деятельности	
Квалификация	специалист	
Форма обучения	заочная	
Общая трудоемкость	3 ЗЕТ	
Часов по учебному плану	108	Виды контроля на курсах: экзамены 4
в том числе:		
аудиторные занятия	8	
самостоятельная работа	91	
контактная работа во время промежуточной аттестации (ИКР)	2,2	
часов на контроль	6,8	

Распределение часов дисциплины по курсам

Курс	3		4		Итого	
	УП	РП	УП	РП		
Лекции	2	2	2	2	4	4
Практические			4	4	4	4
Иная контактная работа			2,2	2,2	2,2	2,2
Итого ауд.	2	2	6	6	8	8
Контактная работа	2	2	8,2	8,2	10,2	10,2
Сам. работа	16	16	75	75	91	91
Часы на контроль			6,8	6,8	6,8	6,8
Итого	18	18	90	90	108	108

Программу составил(и):
д.э.н., Профессор, Хапилин С.А.

Рецензент(ы):
д.э.н., Профессор, Епифанова Т.В.

Рабочая программа дисциплины
Основы ВЭД

разработана в соответствии с ФГОС ВО:
Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - специалитет по специальности 38.05.02
Таможенное дело (приказ Минобрнауки России от 25.11.2020 г. № 1453)

составлена на основании учебного плана:
38.05.02 Таможенное дело
профиль: Управление таможенным делом и организация внешнеэкономической деятельности
утвержденного учёным советом вуза от 29.06.2023 протокол № 35.

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры
Экономика и таможенное дело

Протокол от 31.05.2023 г. № 10

Зав. Кафедрой д.э.н. профессор Денисова И.П.

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

1.1	Целями освоения дисциплины «Основы ВЭД» является изучение базовых понятий и положений в области внешнеэкономической деятельности в современных условиях, ознакомление основными функциями, видами, формами внешнеэкономической деятельности, основные направления внешнеэкономической политики России, а также подготовка студентов к профессиональной организационно-управленческой и внешнеэкономической деятельности в таможенных органах и организациях, связанных с внешнеэкономической деятельностью.
-----	---

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Цикл (раздел) ОП:		Б1.О
2.1	Требования к предварительной подготовке обучающегося:	
2.1.1	Запреты и ограничений внешнеторговой деятельности	
2.1.2	Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности	
2.1.3	Товарная номенклатура ВЭД	
2.1.4	Товароведение в экспертиза в таможенном деле	
2.1.5	Основы документооборота в таможенных органах	
2.1.6	Товароведение и экспертиза в таможенном деле	
2.2	Дисциплины (модули) и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:	
2.2.1	Международное сотрудничество в таможенном деле	
2.2.2	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности	
2.2.3	Таможенные процедуры	
2.2.4	Международные конвенции и соглашения по торговле	
2.2.5	Декларирование товаров и транспортных средств	
2.2.6	Логистика ВЭД	
2.2.7	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
2.2.8	Преддипломная практика	

3. ФОРМИРУЕМЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ И ИНДИКАТОРЫ ИХ ДОСТИЖЕНИЯ

В результате освоения дисциплины (модуля) обучающийся должен:

3.1 Знать

как применять навыками определения кода товара, принимать решение по классификации товаров в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности, основы построения Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности; основные правила интерпретации при классификации товаров, основные правила интерпретации при классификации товаров, перемещаемых через таможенную границу, как применять навыками оформления основных и обеспечивающих внешнеторговых контрактов, как составлять основные внешнеторговые контракты, виды и порядок составления документов для оформления сделок по внешнеторговым операциям

3.2 Уметь

использовать навыками определения кода товара, принимать решение по классификации товаров в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности, использовать основные правила интерпретации при классификации товаров, перемещаемых через таможенную границу, использовать основы построения Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности; основные правила интерпретации при классификации товаров, использовать навыками оформления основных и обеспечивающих внешнеторговых контрактов, составлять основные внешнеторговые контракты, использовать виды и порядок составления документов для оформления сделок по внешнеторговым операциям

3.3 Владеть

навыками определения кода товара, принимать решение по классификации товаров в соответствии с Товарной

ПК-1: Способен применять основные правила интерпретации при классификации товаров, определять код товара, принимать решение по классификации товаров в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности

ПК-1.1: Знает основы построения Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности; основные правила интерпретации при классификации товаров

Частично знает основы построения Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности; основные правила интерпретации при классификации товаров

В большинстве случаев знает основы построения Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности; основные правила интерпретации при классификации товаров

Свободно и уверенно знает основы построения Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности; основные правила интерпретации при классификации товаров

В большинстве случаев умеет использовать виды и порядок составления документов для оформления сделок по внешнеторговым операциям
Свободно и уверенно умеет использовать виды и порядок составления документов для оформления сделок по внешнеторговым операциям
Частично применяют виды и порядок составления документов для оформления сделок по внешнеторговым операциям
В большинстве случаев применяют виды и порядок составления документов для оформления сделок по внешнеторговым операциям
Свободно и уверенно применяют виды и порядок составления документов для оформления сделок по внешнеторговым операциям
ПК-5.2: Умеет составлять основные внешнеторговые контракты
Частично знает как составлять основные внешнеторговые контракты
В большинстве случаев знает как составлять основные внешнеторговые контракты
Свободно и уверенно знает как составлять основные внешнеторговые контракты
Частично умеет составлять основные внешнеторговые контракты
В большинстве случаев умеет составлять основные внешнеторговые контракты
Свободно и уверенно умеет составлять основные внешнеторговые контракты
Частично составляет основные внешнеторговые контракты
В большинстве случаев составляет основные внешнеторговые контракты
Свободно и уверенно составляет основные внешнеторговые контракты
ПК-5.3: Владеет навыками оформления основных и обеспечивающих внешнеторговых контрактов
Частично знает как применять навыками оформления основных и обеспечивающих внешнеторговых контрактов
В большинстве случаев знает как применять навыками оформления основных и обеспечивающих внешнеторговых контрактов
Свободно и уверенно знает как применять навыками оформления основных и обеспечивающих внешнеторговых контрактов
Частично умеет использовать навыками оформления основных и обеспечивающих внешнеторговых контрактов
В большинстве случаев умеет использовать навыками оформления основных и обеспечивающих внешнеторговых контрактов
Свободно и уверенно умеет использовать навыками оформления основных и обеспечивающих внешнеторговых контрактов
Частично применяют навыками оформления основных и обеспечивающих внешнеторговых контрактов
В большинстве случаев применяют навыками оформления основных и обеспечивающих внешнеторговых контрактов
Свободно и уверенно применяют навыками оформления основных и обеспечивающих внешнеторговых контрактов
ПК-6: Способен осуществлять деятельность в сфере таможенного дела, основанную на таможенном законодательстве Евразийского экономического союза и законодательстве Российской Федерации при совершении таможенных операций
ПК-6.1: Знать нормы международного и таможенного законодательства при осуществлении таможенных процедур
Частично знает нормы международного и таможенного законодательства при осуществлении таможенных процедур
В большинстве случаев знает нормы международного и таможенного законодательства при осуществлении таможенных процедур
Свободно и уверенно знает нормы международного и таможенного законодательства при осуществлении таможенных процедур
Частично умеет использовать нормы международного и таможенного законодательства при осуществлении таможенных процедур
В большинстве случаев умеет использовать нормы международного и таможенного законодательства при осуществлении таможенных процедур
Свободно и уверенно умеет использовать нормы международного и таможенного законодательства при осуществлении таможенных процедур
Частично применяют нормы международного и таможенного законодательства при осуществлении таможенных процедур
В большинстве случаев применяют нормы международного и таможенного законодательства при осуществлении таможенных процедур
Свободно и уверенно применяют нормы международного и таможенного законодательства при осуществлении таможенных процедур
ПК-6.2: Уметь применять нормы законодательства Евразийского экономического союза и законодательства Российской Федерации при совершении таможенных операций
Частично знает как применять нормы законодательства Евразийского экономического союза и законодательства Российской Федерации при совершении таможенных операций
В большинстве случаев знает как применять нормы законодательства Евразийского экономического союза и законодательства Российской Федерации при совершении таможенных операций

Свободно и уверенно знает как применять нормы законодательства Евразийского экономического союза и законодательства Российской Федерации при совершении таможенных операций
Частично умеет использовать нормы законодательства Евразийского экономического союза и законодательства Российской Федерации при совершении таможенных операций
В большинстве случаев умеет использовать нормы законодательства Евразийского экономического союза и законодательства Российской Федерации при совершении таможенных операций
Свободно и уверенно умеет использовать нормы законодательства Евразийского экономического союза и законодательства Российской Федерации при совершении таможенных операций
Частично применяют нормы законодательства Евразийского экономического союза и законодательства Российской Федерации при совершении таможенных операций
В большинстве случаев применяют нормы законодательства Евразийского экономического союза и законодательства Российской Федерации при совершении таможенных операций
Свободно и уверенно применяют нормы законодательства Евразийского экономического союза и законодательства Российской Федерации при совершении таможенных операций
ПК-6.3: Владеть навыками применения норм международного и таможенного законодательства в международных цепях поставок
Частично знает как применять навыками применения норм международного и таможенного законодательства в международных цепях поставок
В большинстве случаев знает как применять навыками применения норм международного и таможенного законодательства в международных цепях поставок
Свободно и уверенно знает как применять навыками применения норм международного и таможенного законодательства в международных цепях поставок
Частично умеет использовать навыками применения норм международного и таможенного законодательства в международных цепях поставок
В большинстве случаев умеет использовать навыками применения норм международного и таможенного законодательства в международных цепях поставок
Свободно и уверенно умеет использовать навыками применения норм международного и таможенного законодательства в международных цепях поставок
Частично применяют навыками применения норм международного и таможенного законодательства в международных цепях поставок
В большинстве случаев применяют навыками применения норм международного и таможенного законодательства в международных цепях поставок
Свободно и уверенно применяют навыками применения норм международного и таможенного законодательства в международных цепях поставок

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература и эл. ресурсы	Инте ракт.	Примечание
	Раздел 1.						
1.1	Понятие, сущность и условия развития внешнеэкономической деятельности /Тема/	3	0				
1.2	/Лек/	3	0,5	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.3	/Пр/	3	0	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.4	/Ср/	3	4	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.5	Государственное регулирование и управление ВЭД. /Тема/	3	0				

1.6	/Лек/	3	0,5	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.7	/Пр/	3	0	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.8	/Ср/	3	3	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.9	Внешнеэкономические операции. /Тема/	3	0				
1.10	/Лек/	3	0,5	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.11	/Пр/	3	0	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.12	/Ср/	3	3	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.13	Современные формы международной торговли. /Тема/	3	0				
1.14	/Лек/	3	0,5	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.15	/Пр/	3	0	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.16	/Ср/	3	6	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.17	Формы международной конкурсной торговли /Тема/	4	0				

1.18	/Лек/	4	0,2	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.19	/Пр/	4	1	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.20	/Ср/	4	10	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.21	Внешнеторговые контракты. /Тема/	4	0				
1.22	/Лек/	4	0,2	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.23	/Пр/	4	0,5	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.24	/Ср/	4	10	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.25	Совместные предприятия и свободные экономические зоны /Тема/	4	0				
1.26	/Лек/	4	0,2	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.27	/Пр/	4	0,5	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.28	/Ср/	4	10	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.29	Транспортное обеспечение международных перевозок. /Тема/	4	0				
1.30	/Лек/	4	0,2	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		

1.31	/Пр/	4	0,5	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.32	/Ср/	4	25	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.33	Международные расчеты и валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности /Тема/	4	0				
1.34	/Лек/	4	0,2	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.35	/Пр/	4	0,5	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.36	/Ср/	4	10	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.37	Организация и проведения деловых переговоров. /Тема/	4	0				
1.38	/Лек/	4	1	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.39	/Пр/	4	1	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.40	/Ср/	4	10	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.41	/ИКР/	4	2,2	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		
1.42	/Экзамен/	4	6,8	ПК-6.1 ПК-6.2 ПК-6.3 ПК-5.1 ПК-5.2 ПК-5.3 ПК-1.1 ПК-1.2 ПК-1.3	Л1.1 Л1.2Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4Л3.2 Л3.1		

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**5.1. Контрольные вопросы и задания**

Тестовые задания

1. Внешнеэкономическая деятельность это:
 - а) совокупность организационно-экономических, производственно-хозяйственных и оперативно-коммерческих функций предприятий, ориентированных на мировой рынок, с учётом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на зарубежных рынках.
 - б) комплекс действий контрагентов (иностранных партнеров по внешнеторговой операции) разных стран, направленных на подготовку, совершение и обеспечение торгового обмена.
 - в) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций за рубежом
2. По какому признаку нельзя классифицировать участников ВЭД:
 - а) профилю внешнеэкономической деятельности;
 - б) характеру совершаемых внешнеторговых операций;
 - в) долгосрочная аренда
3. Какие субъекты международных торговых операций не могут выполнять различные торгово-посреднические функции:
 - а) агентские фирмы.
 - б) торговые фирмы.
 - в) страховые фирмы
4. К формам международной конкурсной торговли относятся:
 - а) международные выставки,
 - б) торговля на биржах,
 - в) деловая переписка.
5. Видами международных торгов являются:
 - а) общие и специфические,
 - б) открытые и закрытые,
 - в) федеральные и региональные.
6. Нетарифные ограничения в международной торговле представляют собой:
 - а) ставку пошлин на ввоз или вывоз иностранных товаров на территорию (с территории) Таможенного союза
 - б) меры запретительного или ограничительного характера, препятствующие проникновению иностранных товаров на внутренние рынки или ограничивающие возможности их использования.
 - в) меры, осуществляемые с целью контроля со стороны контрагента участников ВЭД
7. Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается:
 - а) контракт,
 - б) переписка контрагентов,
 - в) предложение экспортера и ответ покупателя,
 - г) предложение экспортера и акцепт покупателя,
 - д) запрос покупателя и оферта продавца.
8. Продажа на зарубежном рынке товара, ранее купленного на другом рынке, без его переработки называется:
 - а) экспорт,
 - б) импорт,
 - в) реэкспорт,
 - г) реимпорт

Тестовые задания

1. Внешнеторговая операция это:
 - а) перевозка товаров из одной страны в другую через территорию или воздушное пространство третьей страны.
 - б) сделка, по которой продавец обязуется передать товар в собственность покупателя в обусловленные сроки и на определенных условиях, а покупатель обязуется принять товар и уплатить за него согласованную цену.
 - в) комплекс действий контрагентов (иностранных партнеров по внешнеторговой операции) разных стран, направленных на подготовку, совершение и обеспечение торгового обмена.
2. Правовой формой, международных коммерческих операций, является:
 - а) международная торговая сделка, обязательным условием которой является ее заключения с иностранным контрагентом.
 - б) сделка, по которой продавец обязуется передать товар в собственность покупателя в обусловленные сроки и на определенных условиях, а покупатель обязуется принять товар и уплатить за него согласованную цену.

- в) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций.
3. Какой из перечисленных видов международных коммерческих операции не является основным:
- а) по обмену товарами в материально-вещественной форме.
 - б) по обмену техническими услугами (консультативный и строительный инжиниринг).
 - в) по страхованию грузов
4. Международная торговая сделка это:
- а) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций.
 - б) понимается договор (соглашение, контракт) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке установленного количества и качества товарных единиц и/или оказанию услуг в соответствии с согласованными сторонами условиями.
 - в) продажа иностранному покупателю товара с вывозом из страны продавца, то есть вывоз товаров и услуг за границу.
5. Договор поручения – это документ, на основании которого:
- а) агент совершает от имени и за счет принципала действия различного характера.
 - б) устанавливаются минимальные продажные цены, ниже которых консигнатор не может продавать товар без предварительного письменного согласия консигнанта.
 - в) определяются вид, размер и порядок выплаты вознаграждения консигнатору
6. Признаками международной коммерческой сделки являются:
- а) перемещение предмета сделки за границу страны-продавца;
 - б) совершение платежа в иностранной валюте;
 - в) совершение сделки между сторонами разной национальности;
 - г) совершение сделки между партнерами, предприятия которых находятся в разных странах.
7. Согласно международным нормам международная коммерческая сделка может быть заключена:
- а) устно,
 - б) письменно,
 - в) как письменно, так и устно.
8. В случае несогласия покупателя с отдельными условиями оферты, он может прислать встречное предложение, которое называется:
- а) контрферта(протокол разногласий),
 - б) контракт,
 - в) договор.
9. Целью международных переговоров по коммерческим вопросам является:
- а) обсуждение основных условий сделки и подписание контракта,
 - б) обсуждение кандидатур фирм-посредников,
 - в) обсуждение долгосрочных планов сотрудничества
10. К внешнеторговым сделкам по купле-продаже услуг относятся:
- а) инжиниринг, или операции по торговле инженерно-техническими услугами,
 - б) операции по экспорту и импорту туристических услуг,
 - в) купля продажа товаров,
 - г) встречная торговля.
11. Контрактная цена может быть зафиксирована в контракте как:
- а) цена сделки, которая должна указываться на прайс-листе при продаже товара
 - б) твердая цена.
 - в) мягкая цена.
12. Основой международного лизинга является:
- а) краткосрочная аренда
 - б) среднесрочная аренда.
 - в) долгосрочная аренда
13. Технические барьеры это:
- а) неофициальная договоренность (под угрозой применения со стороны импортера более жестких мер) между экспортером и импортером об ограничении ввоза отдельных товаров на рынок импортеров.
 - б) препятствия для импорта иностранных товаров, возникающие в связи с несоответствием национальным стандартам, системам измерения и инспекции качества, требованиям техники безопасности, санитарно-ветеринарным нормам, правилам упаковки, маркировки и другим требованиям.
 - в) полное запрещение торговли.
14. Лицензирование внешнеэкономической деятельности это:
- а) денежный беспроцентный залог, вносимый импортером в банк перед закупкой товара.

<p>б) это стоимостные или количественные ограничения ввоза (вывоза) товаров, устанавливаемые государством на неопределенный срок, по отдельным видам товаров, странам или группам стран путем введения квот (процентной доли).</p> <p>в) разрешение на ввоз (вывоз) определенного количества товаров, выдаваемое уполномоченными государственными органами.</p> <p>15. Квотирование это:</p> <p>а) денежный беспроцентный залог, вносимый импортером в банк перед закупкой товара.</p> <p>б) это стоимостные или количественные ограничения ввоза (вывоза) товаров, устанавливаемые государством на неопределенный срок, по отдельным видам товаров, странам или группам стран путем введения квот (процентной доли).</p> <p>в) разрешение на ввоз (вывоз) определенного количества товаров, выдаваемое уполномоченными государственными органами.</p> <p>16. В качестве договора перевозки при транспортировке морским транспортом выступает:</p> <p>а) товарно-транспортная накладная,</p> <p>б) грузовая квитанция,</p> <p>в) коносамент.</p>
--

5.2. Темы письменных работ

<p>1. Понятие, сущность и формы ВЭД.</p> <p>2. Участники внешнеэкономической деятельности.</p> <p>3. Функции внешнеэкономической сферы в социально-экономическом развитии страны.</p> <p>4. Факторы развития ВЭД.</p> <p>5. Современные особенности национального развития и внешнеэкономического взаимодействия.</p> <p>6. Состояние и реформирование ВЭД в России</p> <p>7. Тарифные методы регулирования международных бизнес-операций.</p> <p>8. Нетарифные методы государственного регулирования международных бизнес-операций.</p> <p>9. ВТО в регулировании международной торговле.</p> <p>10. Сущность, виды и механизм действия внешнеторговых контрактов</p> <p>11. Совместные предприятия.</p> <p>12. Свободные экономические зоны</p> <p>13. Транспортное обеспечение международных перевозок.</p> <p>14. Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности.</p> <p>15. Основы валютного законодательства России.</p> <p>16. Валютный контроль.</p>
--

5.3. Фонд оценочных средств

<p>Фонд оценочных средств по дисциплине включает:</p> <p>1) оценочные средства для проведения текущего контроля успеваемости:</p> <p><input type="checkbox"/> устный и письменный опрос,</p> <p><input type="checkbox"/> собеседование,</p> <p><input type="checkbox"/> реферативное задание,</p> <p><input type="checkbox"/> тестовое задание</p> <p>2) оценочные средства для проведения промежуточной аттестации в форме: контрольных вопросов и заданий для зачета, экзамена.</p>

5.4. Перечень видов оценочных средств

<p>-зачеты;</p> <p>-решение практических ситуаций;</p> <p>- тестирование;</p> <p>- доклады;</p> <p>- рефераты.</p>
--

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

6.1. Рекомендуемая литература

6.1.1. Основная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л1.1	Мантусов В. Б.	Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник	Москва: Юнити, 2015
Л1.2	Мантусов В. Б.	Внешнеэкономическая деятельность: учебник	Москва: Юнити-Дана Закон и право, 2018

6.1.2. Дополнительная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л2.1	Евченко Н. Н.	Внешнеэкономическая деятельность регионов России: учебное пособие	Ростов-на-Дону: Южный федеральный университет, 2015

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л2.2	Колесников А. А.	Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие	Минск: РИПО, 2016
Л2.3	Егорова Н. М., Плешкова Н. А.	Управление внешнеэкономической деятельностью: учебное пособие	Кемерово: Кемеровский государственный университет, 2018
Л2.4	Шевелева Н. П., Корякина Е. А., Кулакова Н. С., Зонова Н. В., Чумлякова Д. В.	Управление внешнеэкономической деятельностью в условиях новой индустриальной экономики: учебное пособие	Киров: Тюменский индустриальный университет, 2019

6.1.3. Методические разработки

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л3.1	Григина О. И.	Перспективы развития государственного регулирования ВЭД в рамках ЕАЭС: (на примере Воронежской таможни): студенческая научная работа	Воронеж: б.и., 2019
Л3.2	Поступов П. Р.	Исследование внешнеторгового контракта, как основы внешнеэкономической деятельности: монография	Москва: Лаборатория книги, 2010

6.3.2 Перечень профессиональных баз данных и информационных справочных систем

6.3.2.1	2. Информационная справочная система «Гарант»
6.3.2.2	1. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс

7. МТО (оборудование и технические средства обучения)

№	Назначение	Оборудование	ПО	Адрес	Вид
42	учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации	Демонстрационное оборудование, учебно-наглядные пособия Специализированная мебель: стол – 21 шт., стул – 41 шт., доска – 1 шт., компьютер – 1 шт., проектор – 1 шт.	Операционная система Microsoft Windows 10 home Приложение Офис2016 Антивирус Nod 5 academic Интернет фильтр UserGade Система тестирования MyTestx.lc Бухгалтерия 1С 8.3 Документооборот 1С 8.3 Комплект для обучения в высших и средних учебных заведений. 1С 8.3	344029, Ростовская область, г. Ростов-на-Дону, Первомайский район, ул. Сержантова, 2/104	

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Обучение по дисциплине (модулю) предполагает изучение курса на аудиторных занятиях (лекции, практические/семинарские) и самостоятельной работы студентов. Практические/семинарские занятия дисциплины могут проводиться в различных формах с целью оценки достижения компетенций.

Подготовка к лекции студентами заключается в следующем:

- повторить материал предыдущей лекции, прочитав его повторно;
- ознакомиться с темой предстоящей лекции (в рабочей программе учебной дисциплины);
- ознакомиться с учебными материалами по данной теме в соответствии с предложенным списком литературы в рабочей программе учебной дисциплины или с электронными материалами, предложенными лектором;
- записать возможные вопросы, которые можно будет задать лектору.

Подготовка к практическим (семинарским) занятиям:

- внимательно прочитать материал лекций, относящихся и к данному занятию, ознакомиться с учебными материалами, включая электронные в соответствии с предложенным списком литературы в рабочей программе учебной дисциплины;
- подготовить развернутые ответы на вопросы, предложенные для обсуждения;
- выполнить задания, если они предусмотрены в письменной форме;
- понять, что осталось неясными и постараться получить на них ответ заранее;
- готовиться к практическим/семинарским занятиям можно как индивидуально, так и в составе малой группы;
- рабочую программу учебной дисциплины необходимо использовать в качестве основного ориентира в организации обучения;

Подготовка к промежуточной аттестации. К промежуточной аттестации необходимо готовиться целенаправленно, регулярно, систематически и с первых дней обучения по данной дисциплине. В самом начале учебного курса познакомьтесь со следующей учебно-методической документацией:

- программой дисциплины;
- тематическими планами лекций, семинарских занятий;
- учебником, учебными пособиями по дисциплине, а также электронными ресурсами;
- перечнем и тематикой письменных работ, а также методическими рекомендациями по их выполнению;
- перечнем вопросов (вопросов к зачету).